mindful products

Modul 1: Testkund\*innen

Für deine Produktentwicklung und die “Das bringst du mit”-Folie sammelst du hier den Ist-Zustand, Pain Points etc.

| **Ist-Zustand: Pain Points, Hürden, initiale Fragen, Gedanken etc.**  |
| --- |
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |
|  |

**Wen kannst du außerhalb Instagram als Testkund\*in anfragen? Sammle deine wichtigsten Kontakte:**

| Testkund\*innen in meinem Bekanntenkreis, alte Arbeitskolleg\*innen, Freund\*innen, Familie: |
| --- |
|  |
| Kontakte auf Instagram, die meinen Gesuch teilen könnten |
|  |
| Weitere Kontakte |
|  |

**Testkund\*innen-Post**

| **Folie 1: Titel** |
| --- |
| “Testkund\*innen gesucht” |
| **Folie 2: Das bringst du mit** |
|  |
| **Folie 3: Das bekommst du von mir** |
|  |
| **Folie 4: Das erwarte ich**  |
|  |
| **Folie 5: Das kannst du jetzt tun** |
|  |

**Testimonial-Fragebogen**

| Bitte gib deinen Namen an und alle Links, die wir von dir verlinken sollen. |
| --- |
|  |
| Bitte lade ein Bild von dir hoch, das wir für Instagram + Homepage sowie Newsletter nutzen dürfen. |
|  |
| Ich wachse an deinem Feedback: Was darf ich deiner Meinung noch verbessern? |
|  |
| Mit welcher Herausforderung und mit welchen Hürden hattest du auf Instagram zu kämpfen, als du beschlossen hast, den Onlinekurs zu buchen? |
|  |
| Wie hat sich diese Herausforderung negativ auf dein Business oder auf Instagram ausgewirkt? Wie hast du dich dabei gefühlt? Was war "vorher" anders? |
|  |
| Was hattest du dir von meinem Coaching erhofft? Was wolltest du unbedingt erreichen? Welche Ziele? |
|  |
| Was wären deine Kosten gewesen, wenn du nicht mit mir gearbeitet hättest? Zum Beispiel: Ohne das Coaching hätte ich viel Zeit damit verloren, mich am Wochenende mit dem Thema zu beschäftigen. Es hätte mich also Zeit gekostet. |
|  |
| Das ist die wichtigste Frage, bitte nimm dir Zeit: Welche konkreten Ergebnisse brachte dir mein Coaching? Nenne gerne Followerzahlen, Kund\*innen-Anfragen, Neukund\*innen oder denke an Dinge wie "mehr Spaß an Instagram" oder "Überblick Verkaufsstrategien." |
|  |
| WEM würdest du mein Coaching empfehlen und warum? |
|  |
| Welche weiteren Ergebnisse, sprich positive Nebeneffekte, brachte dir unser Coaching? Ein Beispiel könnte sein: Mehr Selbstbewusstsein, nette Kontakte. |

**Fragebogen für Interviews**

| Was hält dich bisher davon ab, [Ergebnis x] zu machen? |
| --- |
| Ich hab voll wenig Zeit… |
| Okay, die Zeit. was noch? |
| Hm ja, also, ich habe Angst, dass… |
| Was würde dich dazu bringen, es trotzdem zu tun? |
| Ich bräuchte… |